

# Содержание

<b>ПРЕДИСЛОВИЕ</b>	11
Охота на волков, или целимся выше	12
Серьезные вопросы, или вершина мира	13
<b>ВСТУПЛЕНИЕ</b>	17
Вы не Мафусаил!	18
«Большой секрет» и приглашение	19
<i>Часть I</i> <b>ОПРЕДЕЛЯЕМ КУРС</b>	23
<b>Обзор</b>	24
Почему вы здесь? Вы занимаетесь управлением, а мы — продажами	24
Осваиваем «игру»	26
Моделирование как стержень успеха	28
Врожденные способности и потолок достижений	31
Три «кита» риэлтора-миллионера	33
Каналы привлечения клиентов: у каждого из нас две работы	33
Листинги: дар богов недвижимости	34
Ресурсы: время — деньги?	35
Четыре этапа на пути к миллиону	36
Движемся вперед	38
<b>Распространенные заблуждения</b>	40
Шесть распространенных заблуждений, которые стоят между вами и высокими достижениями	40
Первое распространенное заблуждение	42
Второе распространенное заблуждение	46
Третье распространенное заблуждение	47
Четвертое распространенное заблуждение	49
Пятое распространенное заблуждение	52
Шестое распространенное заблуждение	54
Постулат	56